

EL ESLABÓN DÉBIL DE LA CADENA PRODUCTIVA

Pymes exportadoras, el club de pocos que se financia a tasas debajo de la inflación

Ese segmento y sectores en expansión son las únicas que acceden a tasas del 35% en pesos para capital de trabajo o 4% en dólares en el exterior. El resto de pequeñas empresas sufren financiamiento de 70%

— Carlos Boyadjian
— cboyadjian@cronista.com

Entre la realidad y las expectativas, el heterogéneo universo de las pequeñas y medianas empresas, comienza a palpar alguna lenta mejora en el nivel de actividad, en sectores puntuales como bienes de capital, energía o agro. Sin embargo, para la mayoría de las pymes, el costo del financiamiento sigue siendo materia pendiente.

La buena noticia es que grandes compañías e incluso firmas medianas con negocios atados a la exportación, consiguen hoy tasas en torno al 35% en el mercado local, o directamente se financian en el exterior en moneda dura entre 4% y 6% anual.

Sin dudas, son buenas tasas en una economía en la que los precios aún se mueven a una velocidad del 40% anual, y cuya tasa de referencia (Leliq) ronda el 66%. Con este panorama, mientras las empresas que pueden exhibir una carpeta con buen récord crediticio acceden a líneas del 35%, para las pymes en general el costo del financiamiento es todo un desafío.

Ya no hay líneas de financiamiento blando para el sector, tras la desaparición de la línea de Crédito para Inversión Productiva (Licip) al 29% a fines de 2018 y el agotamiento del cupo de \$ 100.000 millones para pymes, con descuento de cheques para capital de trabajo. Ante la consulta de este diario, fuentes del Ministerio

de Producción confirmaron que “por el momento no hay en estudio ninguna línea” a tasa subsidiada.

“Para empresas que tienen su carpeta en orden los bancos de primera línea ofrecen descuento de cheques hasta 90 días en el orden del 35%, máximo 40%”. No obstante, aclaró que “las empresas más pequeñas, sobre todo del interior, están pagando tasas de casi el 70%”.

Ante la falta de líneas específicas en el país, empresas que requieren comprar equipamiento o modernizar líneas de producción se financian en el exterior, en especial en Europa. Incluso con el riesgo país en los niveles actuales, hoy pueden conseguirse “tasas muy atractivas, del 4% al 6% en euros, que para Argentina es una tasa muy interesante”, precisó Göttfert.

Maximiliano Rossi, responsable de Comercio Exterior y Préstamos para Banca Comercial del HSBC, indicó que la entidad ofrece líneas para capital de trabajo desde 40% anual para mipymes, en un contexto en el que admite que “hay más demanda”. En el caso de préstamos para leasing de 3 a 5 años, el banco tiene una tasa del 36% en pesos, y además ofrece una opción de financiamiento en dólares al 5%.

Pero el problema principal radica en el costo del crédito para las empresas más chicas. “Las pymes no están tomando créditos por el nivel de las tasas”, señaló Pedro Cascales, vocero de la CAME, para quien esto “no solo complica el capital de trabajo sino que es un freno a la inversión”.

EL ROL DE LOS BANCOS

“No tenemos sistema financiero porque no tenemos moneda ni contratos de largo plazo”, consideró Vicente Donato, director Ejecutivo de la Fundación Observatorio Pyme. Para el experto esto explica la baja tasa de creación de empresas.

En su opinión, esto supone un problema mayúsculo, ya que “no es posible crecer sin un sistema financiero desarrollado”. En el caso de Argentina, el financiamiento pesa apenas el 12% del PBI pero además en los últimos 40 años está virtualmente estancado. “Cuando no existe sistema financiero todos se autofinancian pero sin una asignación eficiente de los recursos, ni una institución que evalúe la viabilidad de los proyectos”, explicó Donato.

35

por ciento es la tasa de interés que pagan empresas medianas para capital de trabajo

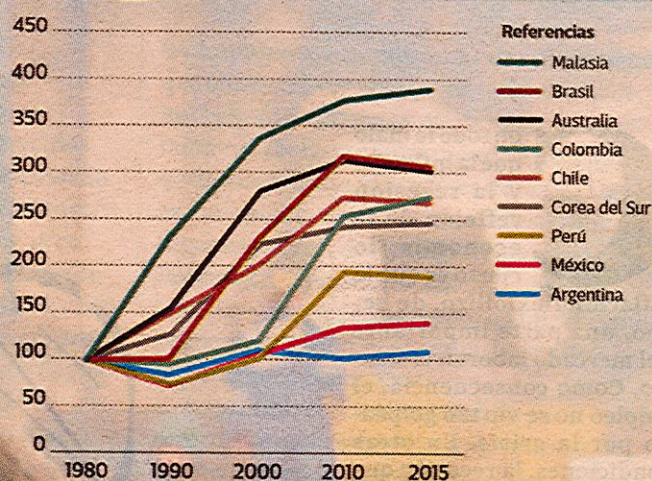
4

por ciento en euros se consigue en el exterior para inversión en equipamiento

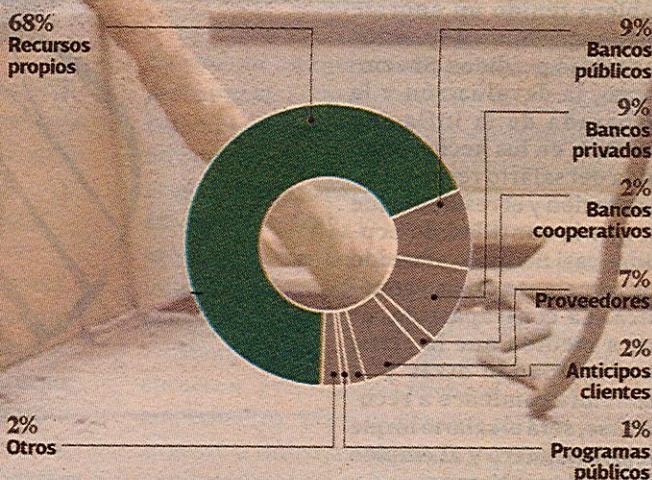
financiero

40 años con el crédito estancado

• Sistema productivo, nivel general, base 100 = 1980



• Origen del financiamiento para el sector pyme, datos 2019



Fundación Observatorio Pyme (FOP)

El Cronista/C. Castelnuovo

Nuevos instrumentos de crédito para apuntalar al sector

— C. B.

Desde el Gobierno son conscientes del impacto que tiene el costo del financiamiento para el sector productivo en la economía real. “La tasa de interés actual es una tasa de compromiso que tenemos que pagar para poder estabilizar la macro”, indicó días pasados el ministro de Producción y Trabajo, Dante Sica, en diálogo con *El Cronista*.

Al respecto, el titular de la cartera productiva explicó: “El nivel de las tasas es un reclamo, sabemos que es parte de lo que tenemos que llevar adelante para que estabilice la economía, y en la medida que la incertidumbre electoral baje y también la inflación, la tasa se irá acomodando”.

Este razonamiento está en línea con la idea del Gobierno de que la economía está tocando fondo y que ya sobre el cierre del segundo trimestre empezarán a verse mejores indicadores. Pese a eso, la proyección del ministro es que la salida de la recesión “va a ser lenta, quizás toma algún tiempo más, pero será sobre bases más sólidas”.

Mientras tanto, el Gobierno pone el foco en cómo acompañar con financiamiento al sector productivo, en especial a las pequeñas y medianas empresas, para hacer el gap entre este momento de fuerte caída de las ventas y, en consecuencia, de la actividad, y la esperada reactivación de la economía.

La tasa subsidiada del 29% para inversión productiva, ya es